



# 巴斯夫簽署協定收購拜耳種子和非選擇性除草劑的重大業務

- 強化與擴展巴斯夫的農業解決方案業務領域
- 在部分國家增加具有吸引力的重要大田作物產品組合
- 進一步實現巴斯夫對農業、創新和長期成長的承諾

德國路德維希港/台灣台北 — 2017年 10月 13日 — 巴斯夫簽署協定收購拜耳種子和非選擇性除草劑的重大業務,這些業務是拜耳在計畫收購孟山都的架構下,有意進行分拆的資產。全部現金收購價格為59億歐元,交易結束時會做相應調整。此次收購的資產包括拜耳全球固殺草(glufosinate-ammonium)非選擇性除草劑業務,其商業品牌為Liberty、Basta和 Finale,以及拜耳在部分市場的重要大田作物種子業務,包括北美使用 LibertyLink 性狀技術的 InVigor 品牌的油菜品種、主要在歐洲市場的油菜、美洲和歐洲的棉花以及美洲的大豆。此次交易同樣包括拜耳的性狀研究和這些作物的培育能力以及 LibertyLink 性狀和商標。

這些擬收購的拜耳業務總銷售額在 2016 年達到約 13 億歐元, 息稅、 折舊及攤銷前利潤約 3.85 億歐元。此次交易需待拜耳完成對孟山都的 收購,並取得相關部門的許可, 交易計畫預計於 2018 年第一季完成。 2017年10月13日

#### 媒體聯絡

李先鳳

電話: (02) 2518-7603 jessica.li@basf.com

廖芮萱

電話: (02) 2518-7602 yvette.liao@basf.com 第 2 頁 2017 年 10 月

巴斯夫歐洲公司執行董事會主席博凱慈(Kurt Bock)博士表示:「透 過此次投資,我們抓住機會在重要大田作物和市場收購高吸引力的資 產。這次收購在策略上拓展了巴斯夫目前運作良好的作物保護業務以 及生物技術業務,並進一步強化我們的農業解決方案業務領域,這亦 是巴斯夫產品組合的核心支柱之一。」

本次收購和巴斯夫現有作物保護業務形成互補,除了強化巴斯夫除草劑的產品組合,巴斯夫並透過關鍵農業市場的專利資產進入種子業務。巴斯夫歐洲公司執行董事會成員、負責農業解決方案業務領域的董善勵(Saori Dubourg)表示:「透過優秀的新團隊成員和更完善的產品組合,我們將為農民提供更多解決方案,滿足他們對高品質種子、化學和生物作物保護的需求。此外,本次交易將為未來的成長創造機會並加強我們的全球創新潛力。」

超過 1,800 名業務、研發、培育和生產人員將從拜耳轉移至巴斯夫。這些員工主要位於美國、德國、巴西、加拿大和比利時。另外,巴斯夫將收購位於德國、美國、加拿大的固殺草生產和配方製造基地,位於美洲和歐洲的種子培育基地以及美國和歐洲的性狀研究機構。巴斯夫作物保護業務部總裁 Markus Heldt 表示:「我們期待新同事的加入,這些經驗豐富、充滿熱情的專業人員將為我們的團隊帶來他們在作物保護、種子和性狀領域的專業知識。我們將聯手打造巴斯夫的長期成功,服務全球農民。」

如需更多資訊,請上網:basf.com/grow-with-us

第 3 頁 2017 年 10 月

# 關於巴斯夫

在巴斯夫,我們創造化學新作用——追求可持續發展的未來。我們將經濟上的成功、 社會責任和環境保護相結合。巴斯夫集團全球員工約 114,000 人,致力幫助各國與 各行各業的客戶更為成功。巴斯夫的產品涵蓋五大業務領域:化學品、特性產品、 功能性材料與解決方案、農業解決方案、石油與天然氣。2016 年巴斯夫全球銷售額 約 580 億歐元。巴斯夫的股票在法蘭克福(BAS)、倫敦(BFA)和蘇黎世(BAS) 證券交易所上市。如欲了解更多資訊,請上網:www.basf.com。

## 關於巴斯夫作物保護部

随著人口迅速成長,整個世界越來越依賴我們在研發和維持可持續農業和健康環境的能力。巴斯夫作物保護部和農友、農業專業人員、害蟲管理專家等共同努力,透過巴斯夫的研發動能、創新的產品和服務組合,以及實驗室和田間作物專家團隊,幫助客戶獲得業務上的成功。2016年巴斯夫作物保護部的銷售額為56億歐元。如需更多資訊,請上網 agriculture.basf.com。

### 前瞻性陳述

本新聞稿內容包含前瞻性陳述。這些前瞻性陳述基於巴斯夫執行董事會目前的估計、預測以及現有的資訊。這些前瞻性陳述不對所提到的未來發展和結果做保證,因這些涉及一系列因素、各種風險和不確定性,以及可能並不精確的假設。這些風險因素特包括巴斯夫 2016 年報 111 ~ 118 頁提及的內容。您可以上網 basf.com/report閱讀年報。巴斯夫不承擔更新本新聞稿中前瞻性陳述的責任。